

Технологии разведки для бизнеса — год в интернет-эфире



Уважаемые читатели, сегодня гость редакции — Роман Владимирович Ромачев, директор интернет-проекта «Технологии разведки для бизнеса» (www.it2b.ru). Проекта, который с первых дней своего создания снискал популярность среди специалистов бизнес/конкурентной разведки, экономической безопасности бизнеса и т. п. Роман Владимирович и его коллеги по проекту оказали существенную помощь в подготовке данного номера журнала, который, как мы считаем, оказался очень интересным и познавательным.

Добрый день, Роман Владимирович! Рады приветствовать вас в стенах нашей редакции.

Здравствуйте, спасибо за приглашение. Я издавна являюсь постоянным читателем вашего журнала, и мне доставило большое удовольствие участвовать в подготовке настоящего номера. Очень надеюсь, что представленные в нем материалы окажутся востребованными.

Роман Владимирович, расскажите, пожалуйста, как возникла идея создания интернет-проекта «Технологии разведки для бизнеса»?

Как любой человек, пытающийся стать профессионалом в той или иной области, я собирал материалы по интересующей меня теме, в нашем случае — по деловой разведке, безопасности бизнеса, и в определенный момент на моем компьютере скопилась обширная библиотека, состоящая из публикаций, статей, книг. Естественно, встал вопрос об их систематизации. К тому времени в Интернете не было ни одного специализированного ресурса соответствующей направленности, который бы регулярно об-

новлялся, на котором был бы форум для общения специалистов. В Интернете полно сайтов по безопасности, но они, как правило, направляют свой взор именно на технические аспекты безопасности, тогда как вопросам экономической безопасности, бизнес-разведки на них уделяется мало внимания: в лучшем случае, можно встретить пару публикаций, и все! Пример — сайты sec.ru, [охрана.ru](http://oхрана.ru) и т. п. Профессионалам в нашей области просто негде было черпать информацию, негде было общаться. Именно поэтому, я и принял решение об организации такого ресурса, благо информация уже имелась, осталось лишь создать сайт, и разложить все по своим рубрикам.

Как родилось название проекта, и что оно означает?

Название пришло в голову моему другу — Алексею Ожерельеву, который впоследствии и стал одним из создателей проекта: на его плечи легла задача программирования ресурса. It2b — это сокращенно от *intelligence to business*, можно сказать — это один из видов b2b (*business to business*), но при-

менительно к нашему делу. Русское название проекта родилось уже после его создания – «Технологии разведки для бизнеса», и в конце января 2004 года Министерство РФ по делам печати, телерадиовещания и средств массовых коммуникаций зарегистрировало наш ресурс как электронное периодическое издание.

А как возникла идея подпроекта go.it2b.ru? И что же такое «Двигатель разведки»?

Меня уже неоднократно спрашивали, откуда пошло такое название? Секрета здесь нет, тот, кто регулярно посещает конференции по конкурентной разведке, семинары и прочие мероприятия по информационно-аналитическому сопровождению бизнеса, наверное, часто слышал вопрос о способах и методах продвижения наших услуг. Буквально на каждом мероприятии приходится слышать: как это сделать, как же, как, как?.. Однозначного ответа никто дать не мог, интересные идеи проскакивали, но не более того, как правило, все заканчивалось на словах. И вот мое решение данной проблемы: в один прекрасный день я просто запустил «Двигатель»! «Двигатель» раскрутился, появились партнеры проекта, в том числе и учебный центр «Конфидента».

Суть проекта проста. Я просто собрал все необходимое для специалистов нашей области в одном месте: учебные курсы, семинары, программные средства для деловой разведки, литературу. Теперь любому человеку, интересующемуся деловой разведкой, безопасностью бизнеса, не нужно тратить время на поиск информации по всему Интернету. Ему достаточно зайти на наш ресурс – go.it2b.ru, и он найдет все, что ему нужно! Вдобавок, он сможет получить 5-процентную скидку на участие в семинаре либо на покупку продукта.

Ваш проект виртуальный или в реальной жизни вы тоже что-то делаете?

Конечно! Мне как руководителю проекта приходят письма от посетителей наших сайтов, с прось-

бой помочь в сборе информации, проконсультировать. Впоследствии мной была организована компания «Р-Техно» (r-techno.it2b.ru), в задачи которой как раз и входит консалтинг в области безопасности бизнеса, деловой разведки, системная интеграция. На данный момент компания является дилером таких разработчиков программных средств для деловой разведки как ООО «Информбюро», ООО «Вербин и партнеры», дистрибьютором зарубежной компании Finport Technologies, Inc.

«Р-Техно» является разработчиком собственного программного средства – «it2b.безопасность». Это необходимый инструмент для деятельности каждой службы безопасности. Комплекс позволяет проводить планирование работы системы безопасности, контролировать ее (что важно для руководства как СБ, так и предприятия), выявлять угрозы. Процесс внедрения нашего комплекса начинается с проведения аудита системы безопасности и формализации всех ее процессов. Продукт сугубо индивидуален для каждого предприятия, и сделать его «коробочным» не получится ввиду больших отличий между ними.

Самое же, на мой взгляд, главное – наш проект «Технологии разведки для бизнеса» начал проводить встречи участников интернет-форума в неформальной обстановке, которые нам просто необходимы. Они позволяют заводить знакомства, обсуждать «непреодолимые» проблемы и находить нестандартные пути их решения, продвигать новые технологии и т. п. На подобные собрания приезжают представители регионов и ближнего зарубежья! Так что необходимость таких встреч очевидна.

Еще наш интернет-проект организует семинары по бизнес-разведке и безопасности бизнеса, оказывает информационную поддержку ряду конференций и семинаров. Скажем, последним таким мероприятием была конференция «Защита от скупки и поглощения», организатором которой была компания «Профконсалт». Как оказа-

лось, таким вещам как безопасность и бизнес-разведка в процессе защиты от враждебного поглощения, оказывается мало внимания, отсюда и большое количество успешных поглощений у нас в России. Надеемся, что участие наших специалистов в таких конференциях и семинарах позволит менеджерам пересмотреть свое отношение к стилю ведению бизнеса.

Расскажите, пожалуйста, о планах развития it2b.

В планах – организация собственного издательства, что позволило бы выпускать печатную версию нашего электронного журнала, тем самым еще больше популяризируя нашу профессию, а также продвигать наши услуги и продукты. К сожалению, практическое воплощение этой задачи требует вложения достаточно крупных средств. Но я надеюсь, что в ближайшее время на столы руководителей и специалистов упадет наш журнал, а подписка на него будет означать заинтересованность в развитии собственного бизнеса. Ведь не даром говорится: инвестируя в безопасность, вы инвестируете в развитие!

Разумеется, мы будем развивать и интернет-проект, который, как я считаю, реализовал далеко не все свои возможности. Очень много идей уже находится в очереди на реализацию, множество предложений по развитию приходит от наших постоянных читателей, интересные идеи рождаются при встречах. Я надеюсь, что наш проект еще удивит всех его посетителей и в будущем станет важнейшим инструментом для профессионального роста любого специалиста бизнес-разведки и безопасности бизнеса.

Роман Владимирович, спасибо, что уделите время для нашего интервью. Надеемся, наше сотрудничество будет продолжаться и впредь.

Спасибо вам за проявленный интерес к нашему проекту. ■

